

رزومه تخصصی

(جهت انتشار عمومی)

نام و نام خانوادگی: هادی افشاری



تلفن همراه: ۰۹۱۹۹۳۵۰۳۰۰

سال تولد: ۱۳۶۲

وبسایت: hadiafshari.com لینکداین: [linkedin.com/in/hadiafshari](https://www.linkedin.com/in/hadiafshari) پست الکترونیک: md@hadiafshari.com

سوابق تحصیلی:

- ۱۳۹۶ - ۱۳۹۷: مؤسسه‌ی علوم و فنون تهران (Tehran Business School)؛ مقطع دکتری تخصصی؛ رشته مدیریت DBA؛ معدل: ۱۹.۵
- ۱۳۸۴ - ۱۳۸۷: دانشگاه صنعتی شریف؛ مقطع کارشناسی ارشد؛ رشته مدیریت MBA؛ گرایش عمومی؛ معدل: ۱۷.۱۷
- ۱۳۷۹ - ۱۳۸۴: دانشگاه صنعتی امیرکبیر (پلی تکنیک تهران)؛ مقطع کارشناسی؛ رشته مهندسی برق؛ گرایش الکترونیک؛ معدل: ۱۵.۰۳

سوابق کاری و حرفه ای:

- هم‌بنیانگذار؛ مجموعه‌ی بیست تاسی؛ از بهار ۱۳۹۹ تا کنون
- مشاور عالی استراتژی؛ هلدینگ سرمایه‌گذاری میراث فرهنگی و گردشگری ایران (سمگا) و شرکت‌های زیرمجموعه‌ی گروه؛ از پاییز ۱۳۹۸ تا کنون
- مشاور عالی بازاریابی؛ هلدینگ خدمات بازار سرمایه‌ی سهم آشنا؛ از تابستان ۱۳۹۸ تا کنون
- مشاور عالی سرمایه‌گذاری و کارآفرینی؛ مرکز نوآوری سازمان توسعه و نوسازی معادن و صنایع معدنی ایران (IMIDRO)؛ از پاییز ۱۳۹۹ تا بهار ۱۴۰۰
- مشاور تجاری؛ شرکت ارتباطات سیار هوشمند امین؛ بهار ۱۳۹۸
- مدیر عامل و عضو هیأت مدیره، شرکت پروژه‌های صنعتی ایران؛ از مرداد ۱۳۹۵ تا شهریور ۱۳۹۷
- عضویت در هیأت مدیره در شرکت‌های:
 - «مشاور سرمایه‌گذاری سهم آشنا» (رئیس هیأت مدیره)؛ از پاییز ۱۳۹۸ تا کنون
 - «صندوق سرمایه‌گذاری جسورانه آشنا تک»؛ از زمستان ۱۳۹۸ تا کنون
 - «بازآفرین ابهر نیکو» (نایب رئیس هیأت مدیره)؛ از تابستان ۱۳۹۶ تا کنون
 - «توسعه صنایع بین‌المللی امید» (رئیس هیأت مدیره)؛ از زمستان ۱۳۹۵ تا زمستان ۱۳۹۷
 - «سیمان جنوب قشم» (عضو هیأت مدیره)؛ از پاییز ۱۳۹۵ تا پاییز ۱۳۹۷
 - «پتروسازه نگین زنجان» (رئیس هیأت مدیره)؛ از بهار ۱۳۹۶ تا پاییز ۱۳۹۷
 - «پارس بتن ماهان» (رئیس هیأت مدیره)؛ از تابستان ۱۳۹۶ تا تابستان ۱۳۹۷
- عضویت در کمیته‌ی سرمایه‌گذاری صندوق سرمایه‌گذاری جسورانه‌ی آشنا تک؛ از زمستان ۱۳۹۸ تا کنون
- عضویت در کمیته‌ی سرمایه‌گذاری صندوق سرمایه‌گذاری جسورانه‌ی آرمان‌آتی؛ از تابستان ۱۳۹۶ تا کنون

رزومه تخصصی

(جهت انتشار عمومی)

مشاور توسعه‌ی کسب‌وکار؛ مشاور خصوصی؛ از ۱۳۹۵ تا کنون

مدرس خصوصی موسیقی و پیانو؛ از ۱۳۷۹

تدریس دروس مدیریت و کسب‌وکار:

- تدریس «کارآفرینی و ایجاد واحدهای جدید»؛ دوره مدیریت MBA؛ دانشگاه شهید بهشتی؛ از بهار ۱۳۹۵ تا کنون
- تدریس «کارآفرینی و ایجاد واحدهای جدید»؛ دوره مدیریت MBA؛ مدرسه‌ی علوم فنون تهران؛ از بهار ۱۳۹۸ تا کنون
- تدریس «اصول کارآفرینی»؛ دوره مدیریت MBA؛ دانشگاه خواجه‌نصیرالدین طوسی؛ از تابستان ۱۳۹۹ تا کنون
- تدریس «خلاقیات و مدیریت نوآوری»؛ شرکت ارتباطات سیار ایران (همراه اول)؛ زمستان ۱۳۹۹
- تدریس «تئوری‌های مدیریت»؛ دوره مدیریت MBA؛ مدرسه‌ی علوم فنون تهران؛ از بهار ۱۳۹۹ تا کنون
- تدریس «استراتژی‌های بازاریابی»؛ دوره DBA؛ مدرسه‌ی علوم فنون تهران؛ از بهار ۱۳۹۹ تا کنون
- تدریس «طراحی کسب‌وکار (مدل و BP)»؛ دوره مدیریت MBA؛ مدرسه‌ی علوم فنون تهران؛ از بهار ۱۳۹۹ تا کنون
- تدریس «مدل‌های کسب‌وکار»؛ دوره مدیریت MBA؛ مؤسسه‌ی طراحان مد؛ از زمستان ۱۳۹۹ تا کنون
- تدریس «بازاریابی و برندینگ»؛ دوره مدیریت MBA؛ مرکز معماری ایران؛ از تابستان ۱۳۹۹ تا کنون
- تدریس «مدل‌های کسب‌وکار»؛ دوره DBA؛ دانشکده اقتصاد دانشگاه تهران؛ از بهار ۱۳۹۸ تا کنون
- تدریس «مدل‌های کسب‌وکار»؛ مدرسه‌ی تابستانی کسب‌وکار؛ دانشگاه صنعتی شریف؛ تابستان ۱۳۹۴ و ۱۳۹۵
- تدریس «مدیریت بازاریابی»؛ شرکت چشم‌انداز ارتباط؛ تابستان ۱۳۹۴
- تدریس «مدیریت بازاریابی»؛ دوره‌های مدیریت عالی MBA یکساله؛ دانشکده مدیریت دانشگاه تهران؛ از تابستان ۱۳۹۱ تا ۱۳۹۲
- تدریس «استراتژی‌ها و تاکتیک‌های بازاریابی»؛ دوره‌های مدیریت عالی MBA یکساله؛ دانشکده مدیریت دانشگاه تهران؛ تابستان ۱۳۹۱
- تدریس مدیریت بازاریابی؛ دوره‌های مدیریت عالی MBA یکساله؛ مؤسسه تحقیقات و آموزش مدیریت وابسته به وزارت نیرو؛ از تابستان ۱۳۹۱ تا ۱۳۹۳
- تدریس مدیریت استراتژیک و مدیریت بازاریابی؛ شرکت مخابرات ایران؛ شهریور ۱۳۹۱
- تدریس دروس «مدیریت بازاریابی» و «تجارت الکترونیک»؛ دوره تربیت مدرس کارآفرینی؛ دانشگاه آزاد اسلامی واحد کرج؛ تابستان ۱۳۹۱
- تدریس دروس «طرح تجاری»، «مدل‌های کسب و کار»، «تجارت الکترونیکی»، «بازاریابی» در دوره‌های تربیت مدرس کارآفرینی؛ مرکز کارآفرینی شریف؛ از تیر ۱۳۸۹ تا ۱۳۹۰
- تدریس دروس «مدل‌های کسب و کار» و «اینترنت و کارآفرینی»؛ دوره تربیت مدرس کارآفرینی؛ دانشگاه آزاد اسلامی واحد خمینی‌شهر؛ بهمن ۱۳۸۹
- تدریس دروس «مدل‌های کسب و کار» و «اینترنت و کارآفرینی»؛ دوره تربیت مدرس کارآفرینی؛ دانشگاه آزاد اسلامی واحد قائم‌شهر؛ تیر ۱۳۸۹
- مشاور بازاریابی؛ شرکت کازاینترکام، اپراتور تلکام در کشور قزاقستان؛ اردیبهشت ۱۳۹۱ تا تیر ۱۳۹۵
- عضویت در تیم راه‌اندازی شرکت کازاینترکام، اپراتور تلکام در کشور قزاقستان، با کمک شرکت مشاور دتکان آلمان؛ دی‌ماه ۱۳۹۱ تا بهمن‌ماه ۱۳۹۳
- مدیر بازاریابی؛ شرکت توسعه اعتماد مبین؛ مهر ۱۳۹۰ تا تیر ۱۳۹۵
- مشاور بازاریابی؛ شرکت ارتباطات سیار (همراه اول)؛ مهر ۱۳۹۰ تا تیر ۱۳۹۵
- کارشناس ارشد دپارتمان راهبردی؛ شرکت توسعه اعتماد مبین؛ تیر ۱۳۹۰ تا تیر ۱۳۹۵

رزومه تخصصی

(جهت انتشار عمومی)

- مشاور مدیریت و بازاریابی؛ شرکت فروغ‌اندیشان هنر وابسته به بانک پاسارگاد؛ اسفند ۱۳۹۱
- مدیر بازاریابی و فروش؛ شرکت مدیریت بازار نیواد؛ مهر ۱۳۸۹ تا خرداد ۱۳۹۰
- مدیر بازاریابی؛ شرکت راهبرد نوین پارسینا؛ فروردین ۱۳۸۹ تا شهریور ۱۳۸۹
- مدیر پروژه برنامه ریزی استراتژیک؛ شرکت راهبرد نوین پارسینا؛ آبان ۱۳۸۸ تا شهریور ۱۳۸۹
- مشاور مدیریت و استراتژی شرکت مانوش و کیاسا؛ آبان ۱۳۸۸ تا فروردین ۱۳۸۹
- تدوین برنامه استراتژیک و طراحی ساختار کلان شرکت سرمایه گذاری میراث فرهنگی و گردشگری ایران؛ زمستان ۱۳۸۸
- مدیر توسعه تجارت؛ واحد تجهیزات پزشکی شرکت درمان یاب دارو؛ فروردین ۱۳۸۸ تا شهریور ۱۳۸۸
- تدوین طرح کسب و کار و استراتژی توسعه نام تجاری و وبسایت شرکت تترامد انگلستان (Tetra Med Home Health Care UK)، تابستان ۱۳۸۸
- مشاور مدیریت شرکت گلستان و گلپاران و مدیریت بازاریابی واحد توسعه بازار شرکت گلستان؛ آذر ۱۳۸۷ تا اسفند ۱۳۸۷
- مدیریت اجرایی تیم برگزارکننده سالن اصلی «دومین کنگره بزرگ مدیریت سلامت»؛ سازمان مدیریت فرا؛ آبان ۱۳۸۷
- مدیریت اجرایی تیم برگزارکننده سالن اصلی «کنگره بزرگ مدیریت سلامت»؛ سازمان مدیریت فرا؛ اسفند ۱۳۸۶
- مدیریت مجموعه بخوان داتکام (www.bekhan.com)؛ سازمان مدیریت فرا؛ فروردین ۱۳۸۵- اسفند ۱۳۸۶
- مدیریت پروژه تأسیس و بازاریابی واحد «کانون فرا»؛ سازمان مدیریت فرا؛ تابستان ۱۳۸۵
- تدریس «تئوری موسیقی» و «خلاقیت موسیقی» ویژه آمادگی کنکور هنر؛ ۱۳۸۲-۱۳۸۴

مهارت‌های فردی:

- مهارت‌های ارزیابی کسب‌وکار و انجام Due Diligence
- مهارت‌های توسعه‌ی کسب‌وکار و مدیریت بازاریابی
- بودجه بندی سرمایه‌ای (Capital Budgeting) و ارزش‌گذاری طرح‌ها و پروژه‌ها
- ارزیابی و ارزش‌گذاری کسب‌وکارهای نوپا (Startups)
- مهارت‌های سازماندهی و تحلیل
- مهارت‌های ارائه مطالب (Presentation) و تدریس
- مهارت‌های کارآفرینی، خلق مدل کسب‌وکار، توسعه کسب‌وکار، خلاقیت و کار تیمی
- سرمایه‌گذاری، ارزیابی شرکت‌ها و طراحی کسب‌وکار
- مهارت‌های ارتباطات و فنون مذاکره
- مهارت‌های عارضه‌یابی (Auditing) و تحلیل داخلی کسب‌وکارها
- تدریس و مربی‌گری (Coaching)
- آهنگسازی و نوازندگی سازهای پیانو، آکاردئون، سنتور، کیبورد، دف و فلوت ریکوردر
- زبان‌های خارجی:
 - تسلط به زبان انگلیسی
 - آشنا به زبان‌های عربی و روسی
- آشنایی با زبان‌های برنامه‌نویسی کامپیوتر و برنامه‌نویسی وب

مهارت‌های کامپیوتری:

- سیستم‌های عامل: MS-Dos, Microsoft Windows (تمامی نسخه‌ها) و MacOSx
- نرم‌افزارهای کاربردی: Microsoft Office (Word, Excel, Access, PowerPoint, Visio, OneNote, ...)

رزومه تخصصی

(جهت انتشار عمومی)

- نرم افزارهای کاربردی مدیریت: Primavera, Mindjet Mind Manager, Microsoft Project
- نرم افزارهای فضای ابری: Microsoft Office 365, Microsoft Sharepoint
- نرم افزارهای چندرسانه‌ای و هنری: Adobe Photoshop, Cakewalk, Finale, Sibelius, ...
- نرم افزارهای برنامه‌نویسی: Basic, C++, Pascal, Assembly, HTML, Web Programming
- نرم افزارهای مهندسی: MATLAB, OrCAD, Pspice, CodeVisionAVR

افتخارات:

- برگزیده شدن به عنوان عضو کمیته‌ی تخصصی مدیریت و اقتصاد در انجمن فارغ‌التحصیلان دانشگاه صنعتی شریف؛ سال ۱۳۹۶
- کسب رتبه نخست دانشکده مدیریت و اقتصاد دانشگاه صنعتی شریف (در مقطع کارشناسی ارشد MBA) در نیم‌سال اول پاییز سال ۱۳۸۶ با معدل ۱۹/۵۴
- کسب رتبه ۳۶ کنکور کارشناسی ارشد دانشگاه‌های سراسری، رشته MBA؛ سال ۱۳۸۴
- کسب رتبه کشوری ۴۰۱ کنکور سراسری، رتبه ۱ در منطقه و انتخاب به عنوان دانشجوی ممتاز از سوی سازمان سنجش آموزش کشور؛ سال ۱۳۷۹
- دریافت تقدیرنامه از ریاست دانشگاه صنعتی امیرکبیر به دلیل شرکت در تیم برگزارکننده مسابقات روباتهای مین‌یاب (RDC2002)؛ سال ۱۳۸۱
- دریافت گواهینامه مهارت در رشته «اپراتوری کامپیوتر» از سوی سازمان آموزش فنی و حرفه‌ای کشور، طبق استاندارد ۴۱-۳/۲۴ با نمره عملی ۹۷ و کتبی ۸۰ از ۱۰۰؛ سال ۱۳۷۶

پروژه‌های مدیریتی و تحقیقاتی (علمی و کاربردی):

- مشارکت در تألیف مقاله‌ی «رشوه: موریانه‌ی کسب‌وکار»؛ ماهنامه‌ی گزیده‌ی مدیریت شماره ۱۷۶؛ فروردین ۱۳۹۵
- همکاری با شرکت DELTAPARTNERS در پروژه تحقیقات بازار و تدوین استراتژی ورود به بازار صنعت تلکام در کشور قزاقستان؛ اردیبهشت ۱۳۹۱
- تألیف مقاله «نقش هوش تجاری در بازاریابی مبتنی بر ارزش‌آفرینی بلندمدت مشتری در صنعت بانکداری (مطالعه‌ی موردی: صنعت بانکداری ایران)»؛ در حال انجام
- تألیف بخش «تجارت الکترونیک» در «کتاب جامع کارآفرینی»، دانشکده مدیریت و اقتصاد دانشگاه شریف؛ بهار و تابستان ۱۳۸۸
- ارائه مقاله «هنر درمانی» (Art Therapy) در دومین کنگره بزرگ مدیریت سلامت؛ پاییز ۱۳۸۷
- پروژه تحقیقاتی-کاربردی دوره کارشناسی ارشد (مدیریت MBA)، شناسایی روش‌های افزایش ارزش‌آفرینی بلندمدت مشتری برای سازمان، به کمک ابزارهای هوش تجاری؛ تابستان ۱۳۸۷
- پروژه مدیریت منابع انسانی در حوزه تجزیه و تحلیل شغلی در شرکت دارویی Actover؛ تابستان ۱۳۸۷
- تحریر مقاله «ارتباط میان موسیقی و مدیریت»؛ بهار ۱۳۸۷
- ارائه مقاله «موسیقی درمانی» (Music Therapy) در کنگره بزرگ مدیریت سلامت؛ زمستان ۱۳۸۶
- پروژه برنامه‌ریزی استراتژیک مجموعه بخوان دانکام؛ پاییز و زمستان ۱۳۸۶
- تحریر مقاله «مهارت‌های فردی در ارتباطات»؛ پاییز ۱۳۸۶
- پروژه تحقیقاتی بررسی جنبه‌های حقوقی تبلیغات در ایران؛ پاییز و زمستان ۱۳۸۶
- پروژه تحلیل و ارزیابی صورت‌های مالی بانک کارآفرین؛ بهار ۱۳۸۶

رزومه تخصصی

(جهت انتشار عمومی)

- پروژه تحقیقاتی بررسی تکنیک‌های قیمت‌گذاری در روش‌های نوین فروش کتاب در ایران؛ پاییز و زمستان ۱۳۸۵
- پروژه بررسی و ارزیابی مدیریت بازاریابی مجموعه بخوان داتکام؛ پاییز و زمستان ۱۳۸۵
- پروژه بررسی، تحلیل و ارزیابی سیستم مدیریت عملیات شرکت صنایع اپتیک اصفهان؛ بهار ۱۳۸۵
- پروژه بررسی و ارزیابی سیستم‌های کنترل مدیریتی سالن پرس سازمان ایران خودرو؛ بهار ۱۳۸۵
- پروژه سازماندهی و طراحی سازمان؛ مرکز تحقیقات غدد درون‌ریز و متابولیسم دانشگاه علوم پزشکی و خدمات بهداشتی درمانی تهران؛ پاییز و زمستان ۱۳۸۴
- پروژه دوره کارشناسی (مهندسی برق-الکترونیک)، طراحی و ساخت یک سیستم دیجیتال برای تولید اصوات موسیقی با قابلیت اتصال به کامپیوتر از طریق پورت سریال؛ بهار و تابستان ۱۳۸۴
- پروژه تحقیقاتی مبانی هدایت و نظریات رهبری؛ سال ۱۳۸۴

■ دوره‌های آموزشی:

- شرکت در دوره‌ی برندسازی شخصی و اخذ گواهینامه؛ شرکت بانیک؛ پاییز ۱۳۹۶
- شرکت در نمایشگاه بین‌المللی تخصصی امنیت (Intersec 2014)؛ دوی؛ زمستان ۱۳۹۳
- شرکت در کنفرانس بین‌المللی مدیریت بازاریابی؛ تابستان ۱۳۹۰
- شرکت در سمینار آموزشی «معماری سازمانی» (eTOM)، شرکت مخابرات ایران؛ تابستان ۱۳۹۰
- اخذ درس «مدیریت ارتباط با مشتری» به صورت اختیاری از دانشکده مدیریت و اقتصاد دانشگاه صنعتی شریف؛ بهار ۱۳۸۶
- اخذ درس «تجارت الکترونیکی» به صورت اختیاری از دانشکده مدیریت و اقتصاد دانشگاه صنعتی شریف؛ بهار ۱۳۸۶
- شرکت در «گردهمایی بزرگ سالانه مدیران کشور، بازنگاری مدیریت»؛ آذر ۱۳۸۵
- اخذ درس «مدیریت ترویج و قیمت‌گذاری» به صورت اختیاری از دانشکده مدیریت و اقتصاد دانشگاه صنعتی شریف؛ پاییز ۱۳۸۵
- شرکت در دوره مدیریت فروش «روش‌های نوین فروش و فروش الکترونیک»، سازمان مدیریت فرا؛ تابستان ۱۳۸۵
- شرکت در کارگاه آموزشی مدیریت منابع انسانی؛ زمستان ۱۳۸۴
- شرکت در دوره آموزشی «سرمایه‌گذاری ریسک پذیر»؛ پاییز ۱۳۸۴
- شرکت در سمینار تکنولوژی فکر؛ بهار ۱۳۸۴
- اخذ درس «اصول مدیریت و تئوری سازمان» به صورت اختیاری از دانشکده مهندسی صنایع دانشگاه صنعتی امیرکبیر؛ سال ۱۳۸۴
- اخذ درس «مدیریت صنعتی» به صورت اختیاری از دانشکده مهندسی شیمی دانشگاه صنعتی امیرکبیر؛ سال ۱۳۸۴
- شرکت در دوره‌های آموزشی MATLAB و ORCAD؛ سال ۱۳۸۰
- شرکت در دوره آموزشی «اپراتوری کامپیوتر»، سازمان آموزش فنی و حرفه‌ای؛ سال ۱۳۷۶

■ سایر فعالیت‌های حرفه‌ای:

- تعمیر و عیب‌یابی کامپیوترهای شخصی
- پیاده سازی شبکه کامپیوتری با استفاده از سیستم عامل Microsoft Windows NT

رزومه تخصصی

(جهت انتشار عمومی)

فعالیت‌های داوطلبانه:

- عضویت در کمیته‌ی تخصصی مدیریت و اقتصاد انجمن فارغ‌التحصیلان دانشگاه صنعتی شریف به عنوان دبیر؛ از سال ۱۳۹۶
- مدیریت محتوا و آموزش آنلاین در کانال‌های تلگرام:
 - کانال آموزش رایگان کارآفرینی: <https://t.me/afsharientp>
 - کانال پیانو ایرانی: <https://t.me/persianpiano>
- همکاری با مؤسسات خیریه
- همکاری در اجرای کنگره بزرگ مدیریت سلامت؛ زمستان ۱۳۸۶ و پاییز ۱۳۸۷
- همکاری در اجرای مسابقات بین‌المللی روبات‌های مین‌یاب؛ سال ۱۳۸۱

علاقه‌مندی‌ها و توانایی‌های دیگر:

- کارآفرینی و ایجاد واحدهای جدید، توسعه‌ی کسب‌وکار
- مدیریت بازاریابی و ارتباط با مشتریان
- تجارت الکترونیکی (E-Commerce)
- مدیریت مالی و سرمایه‌گذاری
- کار تیمی و فعالیت‌های اجتماعی
- روانشناسی
- شنا، دوچرخه سواری، تنیس روی میز، پیاده‌روی
- موسیقی، سینما و تئاتر

مراجع:

- موجود در صورت نیاز